



ESB : UE1 Examiner la demande du client en vue de réaliser un conseil patrimonial



Liste des enseignements

| | Nature | CMI | CM | TD | TP | TER | ECTS |
|---|---------|-----|-----|----|----|-----|------|
| Prendre en charge le client « bonne gamme » | Matière | | 7h | | | | |
| Préparer l'entretien de découvert | Matière | | 14h | | | | |
| Découvrir le client et sa situation par l'approche globale | Matière | | 21h | | | | |
| Réaliser une analyse et un diagnostic de la situation du client | Matière | | 7h | | | | |