



Préparer un entretien de vente



Niveau d'étude
BAC +1



ECTS
11 crédits



Composante
Institut
Universitaire de
Technologie Le
Creusot

Liste des enseignements

		Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
Gestion et conduite de projet		Ressource		2h	4h	4h		
Expression, communication et culture		Ressource		2h	14h	8h		
Ressources et culture numérique		Ressource			12h	8h		
Coût, marge et prix d'une offre simple		Ressource		8h	12h			
Relations contractuelles commerciales		Ressource		8h	12h			
Langue A (LV1)		Ressource			14h	10h		
Langue B (LV2)		Ressource						
Espagnol		Ressource			14h	10h		
Italien		Ressource			12h	12h		
Allemand		Ressource			12h	12h		
Anglais renforcé		Ressource			12h	12h		
Prospection et négociation		Ressource		6h	18h			
Techniques quantitatives et représentation		Ressource		10h	14h			
Psychologie sociale		Ressource		8h	12h			
Projet Personnel Professionnel 2		Ressource			6h	2h		
		Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
Vente		SAÉ			10h	10h		
Conception d'un projet déployant les TC		SAÉ				5h		
Portfolio		Portfolio				10h		
Stage		Stage						