



Préparer un entretien de vente



Niveau d'étude
BAC +1



ECTS
11 crédits



Composante
Institut
Universitaire de
Technologie Le
Creusot

Liste des enseignements

| | Nature | CMI | CM | TD | TP | TER | ECTS |
|---|-----------|-----|----|-----|-----|-----|------|
| Ressources et culture numériques | Ressource | | 4h | 6h | 12h | | |
| Expression, communication et culture | Ressource | | 2h | 14h | 8h | | |
| Techniques quantitatives et représentations | Ressource | | 8h | 12h | | | |
| Fondamentaux de la vente | Ressource | | 8h | 20h | | | |
| Initiation à la conduite de projet | Ressource | | 2h | 6h | | | |
| Eléments financiers de l'entreprise | Ressource | | 6h | 8h | | | |
| Projet Personnel Professionnel | Ressource | | 2h | 10h | 6h | | |
| | Nature | CMI | CM | TD | TP | TER | ECTS |
| Vente | SAÉ | | | 5h | 10h | | |