



R4.02 - Négociation: rôle du vendeur et de l'acheteur



Composante
Institut
Universitaire
de Technologie
Dijon-Auxerre-
Nevers

Présentation

Heures d'enseignement

| | | |
|----|-------------------|------|
| TD | Travaux Dirigés | 9h |
| TP | Travaux Pratiques | 7,5h |

Modalités de contrôle des connaissances

Évaluation initiale / Session principale

| Type d'évaluation | Nature de l'évaluation | Durée (en minutes) | Nombre d'épreuves | Coefficient de l'évaluation | Note éliminatoire de l'évaluation | Remarques |
|-----------------------|------------------------|--------------------|-------------------|-----------------------------|-----------------------------------|---|
| CC (contrôle continu) | CC : Ecrit et/ou Oral | | | | | Compétence 4.2: VENTE, Coefficient : 20 |