



# Parcours Communication digitale vins et gastronomie

Licence professionnelle Commercialisation des produits alimentaires

 Composante  
Institut  
Universitaire de  
la Vigne et du  
Vin Jules Guyot

 Langue(s)  
d'enseignement  
Français

## Présentation

Depuis plus de 20 ans, nous sommes à la pointe de la formation dans le domaine du commerce des vins avec notre Licence Professionnelle « Commercialisation des Vins et Oenotourisme ». Forts de cette longue expérience, nous avons conçu un nouveau parcours innovant pour répondre aux besoins actuels du marché : la Licence Professionnelle « **Communication Digitale des Vins et de la Gastronomie** ». Les étudiants pourront donc bénéficier de nombreuses offres d'alternance et d'emploi ainsi que d'un important réseau d'anciens.

Notre programme tire parti de l'expertise accumulée au fil des années dans le domaine viticole tout en se tournant vers l'avenir numérique du secteur. En combinant les bases solides de la commercialisation des vins avec les dernières tendances en matière de communication digitale, nous offrons à nos étudiants une expérience éducative complète et innovante.

Le mélange d'intervenants professionnels et universitaire permet d'avoir un enseignement pluridisciplinaire basé sur des méthodes pédagogiques variées et innovantes : cours, pédagogie inversées, apprentissage par projets concrets apportés par des entreprises partenaires et visites de domaine.

En outre, notre programme fonctionne exclusivement en alternance, offrant ainsi à nos étudiants une immersion totale dans le monde professionnel leur permettant d'être

impliqués dans les défis réels du secteur vitivinicole et de développer des compétences concrètes et recherchées par les employeurs.

**Capacité d'accueil globale :** 15 étudiants

## Compétences acquises

**1 - Créer et mettre en place une stratégie de marketing et de communication digitale en lien avec le vin et la gastronomie :**

- Élaborer une stratégie de communication des vins et des produits du terroir à l'aide du digital
- Créer du contenu et animer les réseaux sociaux
- Mettre en œuvre et développer les techniques du web, infographie et PAO
- Développer le référencement naturel à partir de statistiques et d'analyses web
- Concevoir et intégrer des contenus multimédias responsive (web et téléphonie mobile)

**2 - Développer le e-commerce et les nouvelles formes de vente dans le domaine du vin et de la gastronomie**

- Créer un site WEB
- Optimiser sa visibilité
- Déterminer les bons canaux de distribution (market place, social selling, live shopping)
- Développer les services adaptés au bon fonctionnement du e-commerce



### 3 - Construire et optimiser la vente de vins et de produits gastronomiques en France et à l'international

- a. Définir le plan d'action commerciale
- b. Analyser les attentes des consommateurs afin d'adapter ses produits
- c. Suivre et analyser les résultats des ventes et proposer des ajustements
- d. Effectuer la présentation des vins au client et le conseiller
- e. fidéliser une clientèle nationale et internationale

### 4 - Concevoir et valoriser des activités oenotouristiques et gastronomiques

- 1. Valoriser les spécificités des vins à partir de leurs conditions et de leur origine de production.
- 2. Concevoir et organiser les projets culturels d'entreprises viticoles et/ou d'un territoire
- 3. Manager des activités réceptives
- 4. Concevoir et valoriser des activités oenotouristiques et gastronomiques.

## Organisation

### Contrôle des connaissances

Moyenne générale supérieure ou égale à 10

*Une compensation entre les EC d'une même UE,*

*Une compensation entre les UE.*

**Sauf UE 10 ET UE 11**

### Ouvert en alternance

**Type de contrat :** Contrat d'apprentissage, Contrat de professionnalisation.

Alternance : 15 jours à l'Université et 15 jours en entreprise d'octobre à mars puis uniquement en entreprise.

## Admission

### Conditions d'accès

Être titulaire d'un diplôme **Bac + 2**

### Modalités de candidatures

1. Remplir le dossier et le déposer sur la plateforme e-candidat
2. Étude des dossiers par la commission pédagogique

### Attendus / Pré-requis

1. Faire preuve de capacités d'analyse et de synthèse
2. Maîtriser l'expression écrite et orale des langues françaises et anglaises
3. Avoir un projet professionnel dans le secteur vitivinicole et/ou agroalimentaire

## Et après

### Débouchés professionnels

Métiers au sein des entreprises spécialisées dans le vin et la gastronomie :

- a. Community Manager (animateur de communauté)
- b. Brand Manager (responsable de la marque)
- c. Chargé(e) de communication (web, on-line, interactive, numérique)
- d. Chargé de marketing



- e. Chargé de référencement
- f. Chef de produit marketing
- g. Chef de produit web
- h. Chef de produit digital
- i. Chef de projet numérique
- j. Responsable de communication numérique
- k. Animateur de communauté
- l. Consultant digital
- m. Consultant en e-reputation
- n. Analyste e-commerce
- o. Assistant commercial
- p. Attaché commercial
- q. Responsable commercial
- r. Responsable caveau, Caviste,
- s. Agent de développement en œnotourisme
- t. Responsable des services réceptifs : restauration, sommellerie, évènements
- u. Chargé de production de tours-opérateurs
- v. Responsable relation-clients national/international
- w. Chargé du développement clients national/international

## Infos pratiques

### Contacts

#### Responsable pédagogique

Françoise BENSA

📞 03 80 39 62 65

✉️ Francoise.Bensa@ube.fr

#### Responsable de formation

Irmine CARTEROT

✉️ CARTEROT.I@lyceeesarcades.fr

#### Responsable Formation continue

Sandrine CARNIO

📞 06 58 81 09 42

✉️ vigne-vin.sefca@ube.fr

#### Secrétariat pédagogique

Anne-Marie FLACK

📞 06 65 97 87 86

✉️ vigne-vin.sefca@ube.fr

### Établissement(s) partenaire(s)

Lycée Les Arcades

### Campus

 Campus de Dijon



# Programme

## Licence professionnelle

	Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
<b>UE - MISE A NIVEAU</b>	UE						
Viticulture et œnologie	Matière		15h				
Marketing	Matière		10h				
<b>UE 1 - LANGUES ETRANGERES APPLIQUEES</b>	UE						4 crédits
Anglais	Matière						
<b>UE 2 - TECHNIQUE DU WEB VINS ET GASTRONOMIE</b>	UE						4 crédits
Création de sites, CMS et développement WEB	Matière	10h	10h				
Expressions des besoins et algorithmie	Matière	10h	10h				
<b>UE 3 - MARKETING ET COMMERCIALISATION</b>	UE						4 crédits
Communication Personnelle	Matière	10h	5h				
Négociation et conduite de la vente	Matière		20h				
E-commerce et nouvelles formes de vente	Matière	10h	10h				
<b>UE 4 - VITICULTURE ET OENOLOGIE</b>	UE						4 crédits
Viticulture	Matière	25h					
Œnologie	Matière	20h					
<b>UE 5 - CONNAISSANCE DES VINS</b>	UE						5 crédits
Dégustation	Matière	25h					
Géographie viticole et terroirs	Matière	15h	15h				
<b>UE 6 - COMMUNICATION DIGITALE VINS ET GASTRONOMIE</b>	UE						5 crédits
Veille et e-réputation	Matière	10h	10h				
Stratégie de communication digitale et stratégie multi-canal	Matière	15h	10h				
Droit de la communication	Matière	5h					
<b>UE 7 - CULTURE GASTRONOMIQUE</b>	UE						4 crédits
Approche du marché de la gastronomie	Matière	10h	10h				
Histoires et tendances actuelles	Matière	10h	5h				
Epicerie Fine	Matière	10h	5h				
<b>UE 8 - WEB MARKETING ET LEVIERS D'ACQUISITION</b>	UE						6 crédits
Data et Web analytics	Matière	10h	5h				
Référencement naturel et payant	Matière	10h	10h				
Stratégie des médias sociaux	Matière	10h	10h				
Technique d'inbound marketing	Matière	10h	5h				
<b>UE 9 - Sommellerie et oenotourisme</b>	UE						4 crédits
Création et développement d'une carte des vins	Matière	10h	5h				
Tourisme Viti-vinicole	Matière	20h	5h				
<b>UE 10 - PROJET TUTEURE</b>	UE						7 crédits



Projet tuteuré	Matière	150h
UE 11 - PERIODE EN ENTREPRISE	UE	13 crédits
Période en entreprise	Matière	